

„Mir ist wichtig, dass Menschen überall  
in **Sicherheit** leben können.  
Deshalb bin ich bei Diehl.“

# MAKE IT SAFER WORK



Digitale Transformation. Nachhaltigkeit. Friedenssicherung. Spannende Aufgaben, an denen auch wir bei Diehl in unseren fünf Teilkonzernen Metall, Controls, Defence, Aviation und Metering und unsere über 16.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter mit Hochdruck arbeiten. Entdecken Sie faszinierende Technologien und bewerben Sie sich. In einem von Vertrauen und Mut geprägten Familienunternehmen, das beständig und stabil ist – aus Tradition.

Für unseren Standort Diehl Defence GmbH & Co. KG in Überlingen am Bodensee suchen wir einen:

## (Junior) Claim Manager (m/w/d) Commercial Sales

### Das sind Ihre Aufgaben:

- In dieser Position erarbeiten Sie in Zusammenarbeit mit verschiedenen Projektteams die strategische Vorgehensweise zur Abwehr bzw. Durchsetzung von kommerziellen sowie technischen Forderungen (Claims) und führen hierzu auch Verhandlungen mit Kunden respektive Auftragnehmern durch.
- Sie identifizieren mögliche Claim-Risiken im Projektgeschäft, erarbeiten potenzielle Lösungen und setzen diese in Zusammenarbeit mit dem Projektmanagement sowie weiteren Unternehmensbereichen um.
- Weiterhin analysieren Sie Vertragsdaten, werten diese aus, identifizieren bzw. bewerten Risiken und verantworten die kommerzielle Dokumentation von Kundenprojekten.
- Sie unterstützen im Rahmen des Angebotsprozesses bei nationalen sowie internationalen Ausschreibungen und gestalten Lieferverträge aktiv mit.
- Darüber hinaus arbeiten Sie aktiv am Ausbau des teilkonzernweiten Claim Management mit und gestalten bei Bedarf interne Workshops mit dem Vertrieb sowie den Leistungsbereichen.

### Das bringen Sie mit:

- Ein abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsrecht oder Wirtschaftsingenieurwesen bzw. eine vergleichbare Qualifikation bildet die ideale Voraussetzung für diese Position.
- Bestenfalls verfügen Sie bereits über erste Berufserfahrung in einem vergleichbaren kommerziellen oder juristischen Aufgabenfeld.
- Kommerzielle Rechtskenntnisse im Bereich BGB oder HGB sowie Kenntnisse im Umgang mit nationalen und internationalen Lieferverträgen sind von Vorteil.
- Weiterhin bringen Sie sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie Freude an Dienstreisen im Inland bzw. ins Ausland mit.
- Sie überzeugen uns durch eine zuverlässige Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, organisatorischem Talent und Teamfähigkeit.

### Das sind Ihre möglichen Vorteile:



Berufliche & persönliche  
Weiterentwicklung



Tarifliche Vergütung



Flexible Arbeitszeiten



Onboarding-Programm



Homeoffice

Bewerbungen schwerbehinderter Menschen werden bei gleicher Eignung bevorzugt behandelt. Bei Interesse geben Sie bitte dazu – auf freiwilliger Basis – Ihren SB-Status bei Ihrer Bewerbung an.

### Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.



### Online-Bewerbung

Diehl Defence GmbH & Co. KG

Anna Baun

Alte Nußdorfer Str. 13, 88662 Überlingen

Tel.: +49 7551 89-4889

**DIEHL**  
Defence