

Ich handle kundenorientiert.



ERGO bin ich:

Quereinsteiger ^{m/w/d} für den Versicherungsvertrieb

#Dienstzeitende-mit-ERGO

Dein Dienstzeitende ist in absehbarer Reichweite und Du bist auf der Suche nach einer Perspektive? Wenn Kameradschaft, Kontaktpflege, Teamgeist und Selbstständiges Handeln Dein Ding sind, freuen wir uns Dich kennenzulernen.

Deine zentrale Rolle

Werde Teil einer erfolgreichen ERGO Vertriebsorganisation. Gemeinsam stellen wir uns permanent auf die Ansprüche moderner Kunden in einer digitalisierten Welt ein.

- Du berätst deine Kunden bedarfsgerecht und vermittelst Versicherungsprodukte

Dein Profil

- Du hast eine abgeschlossene Berufsausbildung
- Du arbeitest gerne mit und für Menschen und handelst eigenverantwortlich
- Du überzeugst mit Sympathie

Unser Angebot

- Wir sind ein hochmotiviertes, erfolgreiches Team
- Wir arbeiten dich ein und begleiten dich auf deinem Weg zum Fachmann ^(m/w/d) für Versicherungsvermittlung (IHK)
- Wir unterstützen dich mit Schulungen und modernen IT-Systemen
- Wir bieten dir eine leistungsgerechte Vergütung und finanzielle Sicherheit

Hauptberuflich selbstständiger Vertriebspartner der ERGO Beratung und Vertrieb AG.

Ein Job mit Zukunft – flexibel, familienfreundlich und selbstbestimmt.

Spannend? Jetzt online bewerben und in die Zukunft starten: military@ergo.de

Ihr Kontakt: Mikko Engert, ERGO Beratung und Vertrieb AG

Einfach, weil's wichtig ist.

ERGO

A Munich Re company