

**Dein  
Ausbildungsweg  
bei der DEVK**

## Ausbildungsabschnitt 1

# Ausbildung „Geprüfte/r Fachmann/-frau für Versicherungsvermittlung IHK“

ca. 3,5  
Monate

## Das hast Du erreicht:

- ✓ Du hast grundlegendes Fach- und Produktwissen in allen relevanten Versicherungssparten erlangt.
- ✓ Du kannst einfache Beratungsgespräche strukturiert führen.
- ✓ Du hast Deinen IHK-Abschluss erlangt.



### Digitale Vollzeitausbildung

Unsere Bildungsspezialisten unterstützen Dich die ganze Zeit - bei Bedarf auch individuell!

### Schriftliche IHK-Abschlussprüfung

Wir bieten Dir drei Testsimulationen für eine gezielte Prüfungsvorbereitung.

### Praktische IHK-Abschlussprüfung

Eine Woche Prüfungstraining (Gesprächssimulationen) in unserer Zentrale in Köln oder unseren Regionaldirektionen.

### 5 Themengebiete:



Hausrat & Gebäude



Kfz, Haftpflicht & Rechtsschutz



Unfall, Kranken & Pflege



Lebens- & Rentenversicherung



Rechtsgrundlagen

## **Ausbildungsabschnitt 2**

# **Praktische Einarbeitung / Erste Verkaufserfahrungen**

**min. 3  
Monate**

### **Das hast Du erreicht:**

#### **Einsatz im Agenturbetrieb**

..hier wirst Du eigenständig oder in Begleitung deine Kunden beraten und unsere Versicherungsprodukte verkaufen.

#### **Eine Woche Praxisseminar (Fit-for-Job)**

Wir machen Dich fit für Deine ersten Wochen im Vertrieb.

**DEVK Produktwelt & Kooperationspartner  
kennen**

**Beratungs- und Angebotssoftware sicher  
anwenden können**

**Deine Kunden für Dich und die DEVK gewinnen:  
Terminierungstraining**

**Verkaufsbegleitung durch deinen Spezialisten  
Verkäufertraining**

**Eigenständig terminieren und im Agenturalltag  
tatkräftig unterstützen**

- ☑ Du bist fit in unseren DEVK-Produkten.
- ☑ Du kannst erfolgreich unsere Beratungssoftware bedienen und im Kundengespräch einsetzen.
- ☑ Du kannst unseren Kunden beraten und ihm passende Angebote unterbreiten.
- ☑ Du hast erfolgreich dein erste Terminierungskampagne durchgeführt und erste Verkaufserfolge.



**3  
Monate**

## **Ausbildungsabschnitt 3**

# **Dein Weg zur Verkäuferpersönlichkeit**

**Deine Leidenschaft fürs Verkaufen ist genauso groß wie unsere?**

Dann sei gespannt auf eine dreimonatige qualifizierte Verkäuferentwicklung, bestehend aus drei einwöchigen Präsenzseminaren, gepaart mit praktischer Begleitung (Training on the job) durch deinen Spezialisten Verkäufertraining.

**Verkaufsprozess**

**Spielerisches Lernen**

**Motivanalyse**

**Verkaufstechniken**

### **Seminarinhalte:**

- ... die eigene Persönlichkeit verstehen
- ... Menschenkenntnis erweitern
- ... erfolgreiche Kundenbeziehungen herstellen
- ... Bedarfe wecken
- ... Gespräche steuern
- ... den Kunden inspirieren
- ... und vieles mehr!

